



ESC

RIVES DE GARONNE

CCI LOT-ET-GARONNE



Bac +3

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)



Campus : **Agen**



Rythme : **Alternance sur 12 mois**



Admission : **Niveau 5 (Bac +2) minimum**

INTRODUCTION

La Licence Commerce et Vente en Industrie Alimentaire forme des professionnels capables de mettre en œuvre la politique commerciale de leur entreprise sur un secteur géographique défini.

Les diplômés interviennent auprès de différents types de clients, notamment les enseignes de la grande distribution (GMS), la restauration hors foyer (RHF) et les commerces traditionnels.

Ils développent les compétences nécessaires pour assurer le suivi et le développement de leur portefeuille clients, contribuer à la performance commerciale de leur entreprise et promouvoir efficacement les produits et services de leur secteur.

Diplôme de niveau 6 inscrit au RNCP 35924 - MINISTERE DE L'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR ET DE LA RECHERCHE — Enregistré le 01/09/2021

OBJECTIFS



- Assurer le suivi d'un portefeuille clients et/ou prospecter
- Pérenniser la relation commerciale
- Développer le CA de son secteur
- Proposer des actions pour promouvoir les produits (animations, merchandising...)
- Remonter les informations terrain à sa direction
- Participer à la création d'outils d'aide à la vente

DURÉE



521 h. - 12 mois (sept. → juil. N+1)
16 semaines de cours/an

RYTHME



Présentiel
Alternance : 2 sem. formation / 3 sem. entreprise
50% des enseignements par des professionnels
30 pers. max.

DATE DE RENTRÉE



Septembre 2026

CONDITIONS D'ADMISSION



Les candidats titulaires des diplômes suivants sont admis à candidater :

- L2 Gestion, option Marketing Vente
- Les formations courtes (DUT TC, BTS commerce international, management des unités commerciales, négociation relation client, DUT GEA, DUT GACO)
- Les formations techniques du domaine agroalimentaire
- Les licences professionnelles commerce ou distribution
- L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage de 12 mois avec une entreprise agroalimentaire
- Equivalence : titre de niveau 6 (Bac +3)
- Passerelles : pas de passerelle spécifique

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Le CFA est doté de 2 salles informatiques et de postes informatiques équipés de logiciels en lien avec les enseignements dispensés.

Semestre 1

UE 01 — Traiter des données pour la prise de décision

- Comptabilité de gestion
- Mathématiques

UE 02 — Choisir les formes d'organisation

- Analyse des organisations
- Droit des sociétés

UE 03 — Communiquer dans son environnement professionnel

- Business English
- Outils numériques

UE 04 — Commercialiser des produits agroalimentaires

- Marketing
- Filière agroalimentaire
- Hygiène, qualité et sécurité alimentaire

UE 05 — Vendre et gérer son activité commerciale

- Organisation du secteur de vente
- CRM
- Techniques de vente

UE 06 — Pratiquer en entreprise

- Méthodologie du rapport
- Stage professionnel

Semestre 2

UE 07 — Traiter des données pour la prise de décision (niveau 2)

- Comptabilité de gestion
- Statistiques
- Système d'information et bases de données

UE 08 — Communiquer dans son environnement professionnel

- Business English
- Communication professionnelle

UE 09 — Distribuer des produits agroalimentaires

- Merchandising
- Relations fournisseurs-distributeurs
- E-commerce

UE 10 — Analyser les marchés agroalimentaires

- Marketing agroalimentaire
- Restauration hors foyer
- Comportement du consommateur

UE 11 — S'intégrer dans un champ professionnel

- Méthodologie du rapport
- Stage professionnel



Bloc de compétences

Bloc développement durable

- Un module au choix : Transition agroalimentaire / Sobriété numérique / Consommation responsable
- Développer les connaissances et compétences métier autour des enjeux de transition écologique

ÉVALUATION



Semestre 1 — 30 ECTS

- UE 01 - Traiter des données et produire des informations destinées à la prise de décision (niveau 1) - 5 ECTS
- UE 02 - Choisir les formes d'organisations de l'activité - 5 ECTS
- UE 03 - Communiquer dans son environnement professionnel - 5 ECTS
- UE 04 - Commercialiser des produits agroalimentaires - 5 ECTS
- UE 05 : Vendre et gérer son activité commerciale - 5 ECTS
- UE 06 : Pratiquer en entreprise - 5 ECTS

Semestre 2 — 30 ECTS

- UE 07 : Traiter des données et produire des informations (niveau 2) - 6 ECTS
- UE 08 : Communiquer dans son environnement professionnel - 6 ECTS
- UE 09 : Distribuer des produits agroalimentaires - 6 ECTS
- UE 10 : Analyser les marchés agroalimentaires - 6 ECTS
- UE 11 : S'intégrer dans un champ professionnel - 6 ECTS

POURSUITES D'ÉTUDES

Bac+ 5 Manager de Commerce et de Centre de Profit

DÉBOUCHÉS

Responsable de secteur (ROME : D1510).

Assistant trade marketing (ROME : M1705).

Merchandiser (ROME : D1506).

Assistant category manager (ROME : M1703).

Promoteur des ventes (ROME : M1706).

Attaché commercial (ROME : D1407).

FINANCEMENT



- Coût indicatif de la formation en contrat d'apprentissage : 7 043€
- Coût indicatif de la formation en contrat de professionnalisation : 7 005€
- Dans le cadre d'un contrat en alternance, les frais pédagogiques sont pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.
- Aucun frais de formation n'est à la charge de l'alternant. Seule la CVEC reste due par l'étudiant

Taux de réussite



100 %

2023

Taux de réussite



90 %

2024

Taux de réussite



100 %

2025

Taux de
présentation
aux examens

100 %

Taux de
poursuite
d'études

à venir

Taux d'insertion
à 6 mois

à venir

Taux de
rupture

0 %

Taux
d'abandon

0 %

ACCESSIBILITÉ



Lieux aménagés et modalités adaptées pour faciliter l'accès et l'usage aux personnes en situation de handicap.



ESC

RIVES DE GARONNE

CCI LOT-ET-GARONNE